



Plan de Negocios SIMA® Soluciones



Contenido

- 01 Razones para formar parte como Partner de SIMA® Soluciones
- 02 Plan de Negocios
- 03 Beneficios del Plan de Negocios
- 04 Requisitos para ser Partner
- 05 Formación y Herramientas de Apoyo
- 06 Portal de SIMA® Soluciones

Proyecto SIMA® Soluciones

El Proyecto SIMA® Soluciones propone a sus socios un modelo escalable con beneficios crecientes, fundamentado en un Plan de Negocio adjunto.

El Plan de Negocio incluye acciones de marketing, acciones sobre mercados verticales, y un completo plan de formación.

El Plan de Negocios SIMA® Soluciones contempla la comercialización de diversos productos de software, cada uno requiere cierto grado de especialización.

Formar parte de la comunidad de Partners de SIMA® Soluciones le permitirá:

- ✓ Ofrecer soluciones al mercado gracias al conocimiento de cómo operan los negocios, practicas de negocios, conocimiento de tecnología y operativo.
- ✓ Construir soluciones en los negocios a través de software especializado, soporte técnico y la capacitación para su uso.
- ✓ Vender de forma eficaz, al disponer de las herramientas necesarias, y de la coordinación con la fuerza de ventas de SIMA® Soluciones.



01 Razones para formar parte como Partner de SIMA®

Soluciones

Aumentar los ingresos

Participando en el proyecto SIMA® Soluciones su compañía ó persona tendrán la posibilidad de incrementar los ingresos ó sus márgenes operativos a medida que la relación comercial se afiance. El cumplimiento de los objetivos cualitativos y cuantitativos acordados, se traducirá en una mejora de sus condiciones.

Establecemos con nuestros socios de negocios y Partners relaciones a largo plazo, basadas en el mutuo compromiso, y compartimos con ellos el mismo objetivo que SIMA® Soluciones: un crecimiento mejor, más rápido y más fuerte, basado en el conocimiento de los negocios.

Modelo de negocio sencillo y cooperativo

Nuestra comunidad de Partners es un pilar fundamental en la estrategia del Programa SIMA® Soluciones. El Proyecto SIMA® Soluciones faculta a nuestros Partners para poder ofrecer e integrar soluciones para controlar y administrar diversos negocios, desde su forma más sencilla, hasta la más compleja.

Nuestro programa establece diversos niveles de especialización, ofreciendo beneficios incrementales en función al nivel de compromiso.



02 Plan de Negocios

Resumen Ejecutivo

El Proyecto SIMA® Soluciones plantea la venta de diversos programas de computo los cuales se han diseñado específicamente para el mercado de la pequeña y mediana empresa. El negocio involucra instalar, capacitar y ofrecer soporte para que la implantación de las soluciones sea de forma rápida y segura.

Descripción del Negocio

SIMA® Soluciones ofrece diversos programas de computo diseñados para específicos negocios con precios accesibles para los mercados de las pequeñas y medianas empresas, los Partners obtienen descuentos en función de las licencias vendidas, así mismo obtienen ingresos por la instalación, configuración de catálogos base de información, capacitación y soporte. Adicionalmente obtienen ingresos por la venta de equipo de cómputo, accesorios y suministros.

Estrategias de Mercado

SIMA® Soluciones contempla una página Web donde se establece quienes son los distribuidores autorizados por región para vender, instalar y capacitar en las diversas soluciones de software ofrecidas. Se cuenta con campañas en el buscador Google con la finalidad de captar a clientes que buscan soluciones para sus negocios y canalizarlos a la región correspondiente.

Los productos a comercializar se han dividido en 2 grupos:

- Pequeña Empresa
- Mediana Empresa



Pequeña Empresa

- SIMA® Farmacias
- SIMA® Tienda de Abarrotes
- SIMA® Estéticas
- SIMA® Condominios

Mediana Empresa

- SALUS®
- SIMA® Abarrotes al Mayoreo
- SIMA® Farmacias Mayoristas

Los Partners pueden seleccionar las soluciones que deseen comercializar para lo cual deberán recibir la capacitación correspondiente por parte del equipo de soporte de SIMA® Soluciones, adicionalmente deberán revisar los manuales y presentaciones sobre la forma de operar el sistema, de esta forma obtendrán el conocimiento de las características del negocio donde se implanta.

El Partner obtiene ingresos a partir del descuento sobre el precio de lista de nuestras soluciones, quedando con la libertad de cobrar la instalación, la capacitación y el soporte que ofrezca al cliente.



03 Beneficios del Plan de Negocios

Algunos de los beneficios que se obtienen

- ✓ Oportunidades de venta captadas en página Web
- ✓ Presencia en el localizador de distribuidores
- ✓ Posibilidad de precios especiales
- ✓ Posibilidad de incentivos de ventas
- ✓ Presencia en testimonios de clientes
- ✓ Newsletters y comunicaciones
- ✓ Kit de bienvenida
- ✓ Formación online gratuita
- ✓ Posibilidad de participar en programas beta
- ✓ Acceso a herramientas de soporte
- ✓ Acceso al Portal Técnico
- ✓ Software para uso interno
- ✓ Software gratuito para evaluación
- ✓ Software demo para clientes
- ✓ Catálogos, folletos y otras herramientas de venta



04 Requisitos para ser Partner

Partner del Programa SIMA® Soluciones

Si usted desea ser Partner del Programa SIMA Soluciones, le pedimos llene nuestra **Solicitud de Distribución**, además aproveche y obtenga, sin costo alguno, su acceso a los servicios electrónicos que SIMA Soluciones le ofrece. Envíe la solicitud a ventas@simasoluciones.com, junto con la documentación correspondiente.

NOTA: Todos los documentos requeridos en la solicitud de distribución deberán presentarse digitalizados ó en copia fotostática y enviarlos en sobre cerrado a nuestras oficinas.

Requisitos

Personas físicas

- Identificación Oficial (credencial de elector, pasaporte ó cédula profesional)
- Comprobante de domicilio vigente (no más de 2 meses de antigüedad)
- Inscripción en el R.F.C.

Personas morales

- Identificación Oficial representante legal (credencial de elector, pasaporte ó cédula profesional)
- Comprobante de domicilio vigente (no más de 2 meses de antigüedad)
- Inscripción en el R.F.C.
- Alta de Hacienda
- Acta constitutiva



05 Formación y Herramientas de Apoyo

Cursos de Formación

Utilizando nuestra herramienta de soporte a distancia, y la comunicación directa con Skype® se ofrecen los cursos de los diversos productos a comercializar para adquirir un óptimo conocimiento de nuestras soluciones. Mediante la participación en este programa de certificación se obtendrán las acreditaciones requeridas.

En principio, tanto la acreditación como la formación para todos los miembros del Programa SIMA® Soluciones se realizará on-line, aprovechando los diversos recursos que se ofrecen en la página Web y el contacto con el área de soporte.

A los Partners se les ofrecerán los recursos de apoyo que actualmente se tienen para ofrecer a los clientes soporte a distancia.



06 Portal de SIMA® Soluciones

¿Qué es?

Nuestra página Web ofrece de forma sencilla y practica las diversas soluciones que ofrecemos, está disponible para el público general y para los Partners, como principal punto de contacto e información.

Fóruns

Es un acceso seguro a toda la información, herramientas y servicios necesarios, tanto para interactuar con SIMA® Soluciones, como para disponer de todo lo necesario para plantear las soluciones a los clientes. Cuenta con todo tipo de iniciativas, que no solo incrementan el soporte de SIMA® Soluciones a su comunidad de Partners, sino que también contribuyen a acortar y a hacer más productivos los ciclos de venta.

<http://www.simasoluciones.com/forums>

Ahora puede formar parte de la comunidad Partners SIMA® Soluciones, y comenzar a incrementar y extender su negocio junto con una de las compañías más innovadoras y de más rápido crecimiento en el mercado de soluciones verticales, en un entorno no competido. Con una clara orientación a su comunidad de clientes y con productos diseñados específicamente para ellos. Usted decide. ¿Quiere ser una Persona ó Empresa que ofrece Soluciones ó solo una más?

<http://www.simasoluciones.com>





SIMA® Soluciones

México

Poniente 106 No. 507

Defensores de la Republica

México, D.F. 07780

+52(55)5587-5263

Plan de Negocios SIMA® Soluciones